

Persbericht
TKH Group N.V. (TKH)

Halfjaarcijfers 2018

Stijging van omzet en resultaat in alle segmenten

Highlights tweede kwartaal 2018

- Omzet neemt met 13,5% toe naar € 414,7 miljoen – autonoom +13,0%.
- Stijging autonome omzet in Building Solutions (11,8%) en Industrial Solutions (18,2%) door sterke bijdrage verticale groeimarkten.
- EBITA stijgt met 51,7% naar € 47,1 miljoen.

Highlights eerste halfjaar 2018

- Omzet groeit met 12,0% naar € 812,6 miljoen – autonoom +11,9%.
- Stijging autonome omzet in Telecom Solutions (6,3%), Building Solutions (10,6%) en Industrial Solutions (14,8%).
- EBITA neemt met 31,4% toe – stijging in alle segmenten.
- Nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders stijgt met 35,1%.

Outlook

- Verwachting voor geheel 2018: een nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders tussen € 116 en € 122 miljoen (2017: € 95,6 miljoen).

Kengetallen tweede kwartaal

(in mln. € tenzij anders vermeld)	Q2 2018	Q2 2017 ¹⁾	Vershil in %
Omzet	414,7	365,4	+13,5
EBITA	47,1	31,0	+51,7
Nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders ²⁾	30,8	19,8	+55,6
Nettowinst	27,8	20,8	+33,4
ROS	11,4%	8,5%	

1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'. Als gevolg hiervan is de omzet € 0,1 miljoen en de nettowinst € 0,4 miljoen lager.

2) Amortisatie van aan acquisities gerelateerde immateriële vaste activa (na belastingen).

Kengetallen halfjaar

(in mln. € tenzij anders vermeld)	1e halfjaar 2018	1e halfjaar 2017 ¹⁾	Vershil in %
Omzet	812,6	725,5	+12,0
EBITA	92,9	70,7	+31,4
Nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders ²⁾	60,7	44,9	+35,1
Nettowinst	54,9	43,3	+26,9
Nettowinst toerekenbaar aan aandeelhouders per gewoon aandeel (in €)	1,30	1,02	
Nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders per gewoon aandeel (in €) ²⁾	1,44	1,07	
ROS	11,4%	9,7%	
ROCE	20,8%	19,8%	

1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'. Als gevolg hiervan is de omzet € 0,4 miljoen hoger en de nettowinst € 0,1 miljoen lager.

2) Amortisatie van aan acquisities gerelateerde immateriële vaste activa (na belastingen).

Alexander van der Lof, CEO van technologiebedrijf TKH: *“De sterke groei van zowel omzet als resultaat in het eerste halfjaar is een direct gevolg van onze ingezette strategie waarbij we unieke technologieën vertalen naar slimme oplossingen voor onze klanten. De verwachte groei materialiseert zich nu zoals gepland en we plukken duidelijk de vruchten van de aangebrachte focus op onze vier kerntechnologieën en zeven verticale groeimarkten. Met een sterke investeringsdiscipline is onze marktpositie in de afgelopen jaren substantieel verbeterd en zijn onze aanloopkosten geleidelijk genormaliseerd. Vooruitlopend op verdere omzetgroei, lopen binnen de segmenten subsea (Marine & Offshore) en CEDD airfield ground lighting (Tunnel & Infra) de kosten nu nog voor de baten uit. In het eerste halfjaar steeg de ROS naar 11,4%, waarmee we op de goede weg zijn om onze middellange termijn ROS-doelstelling van 12-13% te realiseren.”*

Financiële gang van zaken tweede kwartaal

De omzet in het tweede kwartaal 2018 steeg met € 49,2 miljoen (+13,5%) naar € 414,7 miljoen (Q2 2017: € 365,4 miljoen). De acquisities hadden een bijdrage van 0,4%. Door hogere grondstofprijzen steeg de omzet met 0,9%. Gemiddeld lagere buitenlandse valuta ten opzichte van de euro hadden een negatief effect van 0,8% op de omzet. Per saldo steeg de omzet autonoom met 13,0%. De omzetstijging in het tweede kwartaal werd met name in Building en Industrial Solutions gerealiseerd. In deze segmenten bedroeg de autonome groei respectievelijk 11,8% en 18,2%.

Het bedrijfsresultaat vóór amortisatie van immateriële activa en eenmalige baten en lasten (EBITA) steeg in het tweede kwartaal 2018 met 51,7% naar € 47,1 miljoen (Q2 2017: € 31,0 miljoen). De EBITA van zowel Telecom, Building als Industrial Solutions steeg ten opzichte van het tweede kwartaal 2017. Door een hoger omzetniveau werd meer kostenefficiënt geopereerd. De aanloopkosten voor nieuwe technologie, uitbreiding van productiecapaciteit en marktpositionering daalden aanzienlijk in vergelijking met dezelfde periode vorig jaar.

De ROS voor de TKH-groep kwam in het tweede kwartaal 2018 uit op 11,4% (Q2 2017: 8,5%).

De nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders steeg met 55,6% naar € 30,8 miljoen (Q2 2017: € 19,8 miljoen). De nettowinst steeg met 33,4%.

Financiële gang van zaken eerste halfjaar

De omzet steeg in het eerste halfjaar met 12,0% naar € 812,6 miljoen (H1 2017: € 725,5 miljoen). De omzet steeg met 11,9% autonoom. Door hogere grondstofprijzen steeg de omzet met 0,6%, terwijl gemiddeld lagere buitenlandse valuta ten opzichte van de euro een negatief omrekeningseffect van 1,1% op de omzet had. De acquisities brachten een omzettoename van 0,6% met zich mee. In alle segmenten werd een omzetstijging gerealiseerd.

De brutomarge bleef gelijk op 45,6% (H1 2017: 45,6%).

De bedrijfskosten namen met 6,8% toe ten opzichte van het eerste halfjaar 2017. De toename is met name het gevolg van een hoger productieniveau. De bedrijfskosten van de acquisities resulteerden in een kostenstijging van 0,8%. In procenten van de omzet daalden de bedrijfskosten van 35,8% in het eerste halfjaar 2017 naar 34,2% in het eerste halfjaar 2018. De afschrijvingen bedroegen € 13,5 miljoen en lagen boven het niveau van het eerste halfjaar 2017 (€ 11,9 miljoen). Dit is het gevolg van het hoge investeringsniveau in de afgelopen jaren.

Het bedrijfsresultaat vóór amortisatie van immateriële activa en eenmalige baten en lasten (EBITA) steeg met 31,4% van € 70,7 miljoen in het eerste halfjaar 2017 naar € 92,9 miljoen in het eerste halfjaar 2018. Ten opzichte van het eerste halfjaar 2017 steeg de EBITA binnen Telecom Solutions met 41,4%, Building Solutions met 28,0% en Industrial Solutions met 27,4%.

De ROS steeg in het eerste halfjaar 2018 naar 11,4% (H1 2017: 9,7%).

De amortisatielasten stegen met € 0,4 miljoen door toegenomen investeringen in R&D in de laatste jaren.

De financiële baten en lasten daalden met € 0,6 miljoen doordat enkele renteswaps eind 2017 afliepen, waardoor in 2018 kon worden geprofiteerd van het lagere renteniveau. Daar stonden echter nadelige valuta-effecten van € 0,6 miljoen tegenover. Het resultaat uit overige deelnemingen verbeterde met € 0,6 miljoen.

De effectieve belastingdruk steeg van 20,4% naar 23,7% door onder meer hogere winsten in landen met een hoger tarief. Daarnaast heeft de Nederlandse Overheid het belastingtarief voor de innovatieboxfaciliteit per 1 januari 2018 verhoogd van 5% naar 7%.

De nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders steeg met 35,1% naar € 60,7 miljoen (H1 2017: € 44,9 miljoen). De nettowinst in het eerste halfjaar 2018 steeg met 26,9% naar € 54,9 miljoen (H1 2017: € 43,3 miljoen; over het eerste halfjaar 2017 werd de nettowinst beïnvloed door een eenmalige onbelaste bate van in totaal € 3,6 miljoen).

De netto-bankschulden, berekend overeenkomstig de bankconvenanten, namen ten opzichte van ultimo 2017 toe met € 99,9 miljoen naar € 257,7 miljoen. De toename hangt samen met de uitbetaling van dividend, aankoop van het minderheidsbelang van derden in Commend International, investeringen en een hoger werkkapitaal. Het werkkapitaal als percentage van de omzet steeg naar 16,4% (medio 2017: 14,6%). De Net debt/EBITDA-ratio kwam uit op 1,3 waarmee TKH ruim binnen de met de banken overeengekomen financiële ratio opereert. De solvabiliteit bedroeg 43,1% (H1 2017: 43,7%).

Het aantal personeelsleden in vaste dienst (FTE) per 30 juni 2018 bedroeg 6.129 (medio 2017: 5.766 FTE). Daarnaast waren er 543 inleenkrachten per 30 juni 2018 werkzaam (medio 2017: 491).

Ontwikkelingen per solutions-segment

Telecom Solutions

Telecom Solutions ontwikkelt, produceert en levert systemen voor outdoor basisinfrastructuur voor telecom- en CATV-netwerken tot aan indoor home networking-toepassingen. De focus ligt hierbij op het leveren van systemen waarbij de klant volledig wordt ontzorgd door de systeemgaranties die worden verstrekt. Ongeveer 40% van het portfolio bestaat uit glasvezel- en koperkabel ten behoeve van verbindingen van knooppunt naar knooppunt. De overige 60%, bestaande uit componenten en systemen op het gebied van connectivity en randapparatuur, wordt hoofdzakelijk ingezet in de knooppunten van het netwerk.

Kengetallen

(in mln. € tenzij anders vermeld)	1e halfjaar 2018	1e halfjaar 2017 ¹⁾	Verskil in %
Omzet	99,6	94,1	+ 5,8
EBITA	15,8	11,2	+ 41,4
ROS	15,8%	11,8%	

1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'. Als gevolg hiervan is de omzet € 0,1 miljoen lager. De EBITA bleef gelijk.

De omzet binnen het segment Telecom Solutions steeg met 5,8% naar € 99,6 miljoen. Valutakoersen hadden een negatief effect op de omzet van 0,5%. De omzet steeg autonoom met 6,3%.

De EBITA steeg met 41,4% naar € 15,8 miljoen. De ROS steeg naar 15,8% in het eerste halfjaar 2018 (H1 2017: 11,8%).

Fibre network systems - glasvezel, glasvezelkabel, connectivity systemen en componenten, actieve randapparatuur – omzetaandeel 7,9%

De omzet steeg autonoom met 6,3%. De groei van de omzet in glasvezelnetwerksystemen werd met name gerealiseerd in Duitsland, Frankrijk en Polen. De hoge bezettingsgraad, verbeterde efficiency en vraag naar hoogvezelige kabelspecificaties had een positief effect op het resultaat.

Hoewel er sprake is van een groeivertraging in China, is de wereldwijde vraag naar glasvezel nog onverminderd sterk. De beperkte beschikbaarheid van preforms, een halffabricaat waaruit glasvezel wordt getrokken, remde onze groei. TKH zal echter profiteren van de capaciteitsuitbreiding voor preforms bij haar joint venture-partner. Daarnaast zal TKH haar glasvezelproductiecapaciteit uitbreiden. De extra capaciteit zal naar verwachting medio 2019 volledig beschikbaar zijn.

Indoor telecom & copper networks - home networking-systemen, breedband connectivity, IPTV-softwareoplossingen, koperkabel, connectivity-systemen en -componenten, actieve randapparatuur – omzetaandeel 4,4%

De omzet steeg autonoom met 6,2% en werd voornamelijk gerealiseerd in het breedband connectivity-portfolio voor de Benelux en Duitsland. Door een betere productmix steeg de brutomarge.

Building Solutions

Binnen Building Solutions worden de kerntechnologieën vision & security, mission critical communication en connectivity met elkaar verbonden tot totaaloplossingen voor security- en communicatie-toepassingen binnen en rondom gebouwen, in medische toepassingen evenals voor inspectie, kwaliteits-, product- en procescontrole. Daarnaast wordt gefocust op efficiency-oplossingen voor het verkorten van doorlooptijden van het realiseren van installaties binnen gebouwen evenals op intelligente video-, mission critical communicatie-, evacuatie-, toegangs(controle)- en registratiesystemen voor een aantal specifieke sectoren, waaronder de zorg, parkeren, scheepsbouw en offshore, tunnels en vliegvelden.

Kengetallen

(in mln. € tenzij anders vermeld)	1e halfjaar 2018	1e halfjaar 2017 ¹⁾	Vershil in %
Omzet	345,0	312,2	+ 10,5
EBITA	34,4	26,9	+ 28,0
ROS	10,0%	8,6%	

1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van de retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'. Als gevolg hiervan is de omzet en EBITA € 0,2 miljoen hoger.

De omzet binnen het segment Building Solutions steeg met 10,5% naar € 345,0 miljoen. Hogere grondstofprijzen hadden een effect van 0,8% op de omzet. Valutakoersen hadden een negatief effect van 2,1%. Acquisities droegen met 1,2% bij aan de omzet. Per saldo steeg de omzet autonoom met 10,6% in het eerste halfjaar.

De EBITA steeg met 28,0% naar € 34,4 miljoen. De aanloopkosten normaliseerden zich, met uitzondering van de subsea-kabelproductie en de ontwikkeling van het airfield ground lighting-portfolio (CEDD). De ROS steeg naar 10,0% in het eerste halfjaar (H1 2017: 8,6%).

Vision & security systems - visiontechnologie aan de hand van 2D- en 3D-camerasensortechnologie en 3D-lasertechnologie, systemen voor CCTV, video/audio analyse en detectie, intercom, toegangscontrole en -registratie, centrale controlekamer integratie, zorgsystemen – omzetaandeel 22,7%

De autonome omzet steeg met 3,9%. Een belangrijk deel van de groei werd gerealiseerd in de verticale groeiemarkt Parking. In deze markt was sprake van een sterke orderintake, met name op het gebied van parkeer guidance-systemen, waardoor naast de omzet ook het orderboek verder toenam. Binnen Machine Vision werd een sterke groei gerealiseerd in 3D-smart-sensortechnologie. Met oog op het toekomstige groeiperspectief is de productiecapaciteit hier verder uitgebreid wat heeft geleid tot hogere operationele kosten.

Door het vorig jaar ingezette programma voor verdere focus op kernactiviteiten en rendementsverbetering zijn enkele activiteiten binnen het security-segment beëindigd.

Connectivity systems - speciaalkabel (-systemen) voor scheepsbouw, spoorwegen, infrastructuur, windenergie evenals installatie- en energiekabel voor nichemarkten, gestructureerde bekabelingsystemen en connectivity-systemen voor contactloze energie- en datadistributie – omzetaandeel 19,7%

De autonome omzet steeg met 19,6%. Deze groei werd in meerdere marktsegmenten gerealiseerd. Zo steeg het marktvolume in de bouw- en infrasector verder. De toegenomen investeringsbehoefte voor energienetwerken in verband met alternatieve energievoorzieningen had een positief effect op de vraag naar energiekabels door netwerkbedrijven. De omzet in datakabelsystemen groeide.

Ook in Marine & Offshore was sprake van groei, mede door de ingebruikname van de nieuwe productiefaciliteit voor subsea-kabelsystemen. Binnen de verticale groeimarkt Tunnel & Infra werd een fraaie groei gerealiseerd door vergroting van het marktaandeel in airfield ground lighting (AGL). De nieuwe CEDD-technologie voor AGL, waarin diverse TKH-technologieën en -competenties worden geïntegreerd, werd succesvol toegepast in een aantal projecten.

Industrial Solutions

Industrial Solutions, ontwikkelt, produceert en levert oplossingen van speciaalkabel, “plug and play”-kabelsystemen tot geïntegreerde systemen voor de productie van auto- en vrachtwagenbanden. De kennis op het gebied van automatisering van productieprocessen en het verbeteren van de betrouwbaarheid van productiesystemen geeft TKH onderscheidend vermogen om in te spelen op de wens van een aantal gespecialiseerde industriële sectoren zoals de bandenbouw-, robot-, medische en machinebouwindustrie, om de bouw van productiesystemen of modules in toenemende mate uit te besteden.

Kengetallen

(in mln. € tenzij anders vermeld)	1e halfjaar 2018	1e halfjaar 2017 ¹⁾	Verskil in %
Omzet	368,0	319,2	+ 15,3
EBITA	51,7	40,6	+ 27,4
ROS	14,0%	12,7%	

1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van de retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'. Als gevolg hiervan is de omzet € 0,2 miljoen hoger en de EBITA € 0,3 miljoen lager.

De omzet binnen het segment Industrial Solutions steeg met 15,3% naar € 368,0 miljoen. Door gemiddeld hogere grondstofprijzen steeg de omzet met 0,6%. Valutakoersen hadden een negatief effect van 0,2%. Acquisities droegen met 0,1% bij aan de omzet. Autonoom steeg de omzet met 14,8%.

De EBITA steeg met 27,4% naar € 51,7 miljoen als gevolg van een hogere omzet en productiebezetting. De ROS steeg als gevolg hiervan van 12,7% in het eerste halfjaar 2017 naar 14,0% in het eerste halfjaar 2018.

Connectivity systems - speciaalkabelsystemen en modules voor de medische, robot-, de automotive en machinebouwindustrie – omzetaandeel 18,7%

De autonome omzet steeg met 12,4%, vooral door de groeiende markt voor kapitaalgoederen waar automatisering en robotisering aan de orde is. Met onze kabels en kabelsystemen zijn wij voor deze robotiserings- en automatiseringsapplicatie goed gepositioneerd. Daarnaast werd een stijging van de omzet gerealiseerd binnen de medische industrie.

De investering in de nieuwe fabriek voor hoogwaardige industriële kabelsystemen in China verloopt volgens plan en deze zal in het derde kwartaal in gebruik worden genomen.

Manufacturing systems - geavanceerde bandenbouwproductiesystemen voor de auto- en truckbandenbouwindustrie, canwashers, testapparatuur, producthandlingsystemen voor de medische industrie en machinebesturingssystemen – omzetaandeel 26,6%

De autonome omzet steeg met 16,6%. Deze stijging was het gevolg van de hogere orderintake in de afgelopen kwartalen waardoor engineeringactiviteiten en productie op een hoger niveau lagen. De EBITA en ROS verbeterden, ondanks het relatief hoge aantal nieuwe machines en toegepaste technologieën. In het tweede kwartaal kwam de orderintake uit op € 80 miljoen (H1 2018: € 203 miljoen). Het aandeel van de top 5-bandenbouwers in de orderintake is verder toegenomen. Er is besloten om de capaciteit in de fabriek in Polen verder uit te breiden, voor beoogde groei en flexibiliteit in onze productielocaties.

Vooruitzichten

De vooruitzichten voor het tweede halfjaar per Solutions-segment zien er als volgt uit.

Telecom Solutions

Binnen Telecom Solutions wordt verwacht dat de vraag naar glasvezel in China licht zal afnemen, terwijl de vraag naar glasvezelnetwerken in Europa nog onverminderd sterk zal zijn. Door de verworven marktposities zal de groeipotentie voor TKH zich met name bevinden in Europa. De ingezette capaciteitsuitbreidingen zullen pas materialiseren in 2019. Verwacht wordt dat het resultaat in het tweede halfjaar in lijn zal zijn met het eerste halfjaar.

Building Solutions

Binnen Building Solutions zal de omzet zich in het tweede halfjaar positief ontwikkelen. Zowel binnen connectivity systems als vision & security systems is de orderportefeuille en orderintake op een goed niveau. Ondanks dat ook in het tweede halfjaar nog sprake zal zijn van aanloopkosten wordt per saldo verwacht dat het resultaat in het tweede halfjaar licht hoger zal zijn dan in het eerste halfjaar.

Industrial Solutions

Binnen Industrial Solutions zal de omzet in het tweede halfjaar licht afnemen, ondanks het goede orderboek binnen zowel connectivity als manufacturing systems. Binnen connectivity systems zien we bij de Duitse machinebouwsector een verschuiving van lopende orders wat een negatief effect heeft op de omzet in de tweede helft van het jaar. Op basis van de orderintake over het eerste halfjaar en het huidige orderboek blijven de activiteiten binnen manufacturing systems zich op een hoog niveau bewegen en zijn verdere investeringen in capaciteitsuitbreiding voor de middellange termijn in gang gezet. Verwacht wordt dat het resultaat binnen Industrial Solutions, in lijn met de omzet, licht lager zal zijn ten opzichte van het eerste halfjaar.

Per saldo verwacht TKH, onvoorziene omstandigheden voorbehouden, over geheel 2018 een nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders, tussen € 116 miljoen en € 122 miljoen (2017: € 95,6 miljoen).

Haaksbergen, 14 augustus 2018

Raad van Bestuur

Voor nadere informatie:

J.M.A. (Alexander) van der Lof MBA,
voorzitter Raad van Bestuur
tel. (053) 5732903
Internetsite: www.tkhgroup.com

Agenda

1 november 2018	Trading Update Q3 2018
5 maart 2019	Publicatie jaarcijfers 2018
3 mei 2019	Trading Update Q1 2019
6 mei 2019	Algemene Vergadering 2019
13 augustus 2019	Publicatie halfjaarcijfers 2019
5 november 2019	Trading Update Q3 2019

Profiel

Technologiebedrijf TKH Group NV (TKH) is een internationaal opererende groep ondernemingen die zich heeft gespecialiseerd in het ontwikkelen en leveren van innovatieve Telecom, Building en Industrial Solutions gebaseerd op vier kerntechnologieën.

Deze vier TKH kerntechnologieën -vision & security, mission critical communication, connectivity en smart manufacturing- worden met elkaar verbonden tot totaalsystemen in de drie business-segmenten. Binnen deze business-segmenten is er een sterke focus op zeven verticale groeimarkten -fibre optic networks, parking, care, tunnel & infra, marine & offshore, machine vision and tire building industry- waar de kerntechnologieën zijn gepositioneerd als one-stop-shop voor onze klanten. TKH streeft hierbij een vergaande synergie en samenwerking na tussen haar bedrijfsonderdelen.

TKH streeft naar sterke marktposities gebaseerd op haar innovatieve kerntechnologieën en dienstverlening. TKH is met haar bedrijven wereldwijd actief. De groei concentreert zich op Europa, Noord-Amerika en Azië. Over 2017 behaalde TKH met 5.900 medewerkers een omzet van € 1,5 miljard.

Geconsolideerde Winst- en Verliesrekening

in duizenden euro's

	<u>1e halfjaar 2018</u>	<u>1e halfjaar 2017¹⁾</u>
Totaal bedrijfsopbrengsten	812.626	725.535
Wijziging voorraad gereed product en goederen in bewerking	-15.325	-8.847
Grond-, hulpstoffen, handelsproducten en uitbesteed werk	457.399	403.797
Personeelskosten	191.242	175.551
Overige bedrijfskosten	72.929	72.392
Afschrijvingen	13.455	11.918
Amortisatie	18.617	18.226
Bijzondere waardeverminderingen	387	122
Totaal bedrijfslasten	738.704	673.159
Bedrijfsresultaat	73.922	52.376
Financiële baten	638	416
Financiële lasten	-3.612	-3.981
Koers- en omrekeningsverschillen	-956	-309
Resultaat overige deelnemingen	1.635	1.063
Waardeverandering financiële verplichtingen voor earn-out en put-opties minderheidsaandeelhouders	-98	3.585
Resultaat voor belastingen	71.529	53.150
Belastingen over resultaat	16.611	9.871
Nettoresultaat	54.918	43.279
Toerekenbaar aan:		
Aandeelhouders van de vennootschap	54.815	42.788
Minderheidsbelang derden in het resultaat	103	491
	54.918	43.279
Winst per aandeel		
Gewogen gemiddeld aantal aandelen (x 1.000)	42.016	42.076
Gewogen gemiddeld aantal aandelen vermeerderd met potentiële aantal aandelen welke tot verwatering leiden (x 1.000)	42.347	42.307
Gewone winst per aandeel voor amortisatie en eenmalige baten en lasten (in €)	1,44	1,07
Gewone winst per aandeel (in €)	1,30	1,02
Verwaterde winst per aandeel (in €)	1,29	1,01

1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'.

Geconsolideerd overzicht van gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten

in duizenden euro's

	<u>1e halfjaar 2018</u>	<u>1e halfjaar 2017¹⁾</u>
Nettoresultaat	54.918	43.279
Posten die mogelijk in de toekomst naar winst of verlies zullen worden overgeboekt (na belasting)		
Valuta-omrekeningsverschillen	2.483	-9.229
Effectief deel van veranderingen in reële waarde van kasstroomafdekkingen (na belastingen)	-4.627	1.472
Herwaardering van voor verkoop beschikbare financiële activa		<u>1.895</u>
Totaal van niet-gerealiseerde resultaten (na belasting)	<u>-2.144</u>	<u>-5.862</u>
Gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten over periode (na belasting)	52.774	37.417
Toerekenbaar aan:		
Aandeelhouders van de vennootschap	52.671	36.947
Minderheidsbelang derden	<u>103</u>	<u>470</u>
Gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten over periode (na belasting)	<u>52.774</u>	<u>37.417</u>

1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'.

Geconsolideerde balans

in duizenden euro's

	<u>30-06-2018</u>	<u>31-12-2017¹⁾</u>
Activa		
<u>Vaste activa</u>		
Immateriële vaste activa	391.037	392.152
Materiële vaste activa	234.146	229.212
Vastgoedbeleggingen	251	251
Financiële vaste activa	14.494	13.526
Uitgestelde belastingvordering	22.972	23.057
Totaal van de vaste activa	662.900	658.198
<u>Vlottende activa</u>		
Voorraden	255.765	218.804
Vorderingen	244.669	217.198
Contract activa	121.021	89.662
Contract kosten	150	12.938
Te ontvangen vennootschapsbelasting	2.541	2.805
Liquide middelen ²⁾	98.560	87.719
Totaal van de vlottende activa	772.706	629.126
Totaal activa	<u>1.385.606</u>	<u>1.287.324</u>
Passiva		
<u>Groepsvermogen</u>		
Eigen vermogen	596.171	594.357
Minderheidsbelang derden	1.184	8.440
Totaal van het groepsvermogen	597.355	602.797
<u>Langlopende verplichtingen</u>		
Langlopende schulden	279.948	187.335
Uitgestelde belastingverplichting	49.715	52.211
Voorziening voor pensioenen	8.243	8.172
Financiële verplichtingen	2.719	2.890
Overige voorzieningen	5.044	4.955
Totaal van de langlopende verplichtingen	345.669	255.563
<u>Kortlopende verplichtingen</u>		
Schulden aan kredietinstellingen ²⁾	75.516	57.350
Handelsschulden en overige te betalen posten	277.293	286.348
Contract verplichtingen	74.047	60.267
Te betalen vennootschapsbelasting	6.041	5.762
Financiële verplichtingen	2.885	11.781
Overige voorzieningen	6.800	7.456
Totaal van de kortlopende verplichtingen	442.582	428.964
Totaal passiva	<u>1.385.606</u>	<u>1.287.324</u>

1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'.

2) Inclusief € 43,2 miljoen (2017: € 42,0 miljoen) liquide middelen die onderdeel zijn van een saldo- en rentecompensatiestelsel.

Geconsolideerd kasstroomoverzicht

in duizenden euro's

	1e halfjaar 2018	1e halfjaar 2017 ¹⁾
Kasstroom uit operationele activiteiten		
Bedrijfsresultaat	73.922	52.376
Afschrijvingen, amortisatie en bijzondere waardeverminderingen	32.603	30.024
Resultaat desinvesteringen	-151	
Aandelen- en optieregelingen niet resulterend in een kasstroom	1.927	1.352
Mutatie in voorzieningen	-496	316
Mutatie in werkkapitaal	-85.930	-24.968
Kasstroom uit bedrijfsoperaties	<u>21.875</u>	<u>59.100</u>
Per saldo betaalde interest	-2.888	-3.565
Betaalde vennootschapsbelasting	-15.836	-10.800
Netto-kasstroom uit operationele activiteiten (A)	<u><u>3.151</u></u>	<u><u>44.735</u></u>
Kasstroom uit investeringsactiviteiten		
Dividend ontvangen van niet-geconsolideerde deelnemingen	107	1.063
Verstreckte leningen		-149
Aflossing op verstreckte leningen	764	
Investerings in materiële vaste activa	-18.507	-21.273
Desinvesteringen in materiële vaste activa	358	480
Saldo van investeringen en desinvesteringen in vastgoedbeleggingen		1.240
Verwerving van dochterondernemingen	-670	-3.288
Investering in immateriële vaste activa	-16.929	-15.792
Netto-kasstroom uit investeringsactiviteiten (B)	<u><u>-34.877</u></u>	<u><u>-37.719</u></u>
Kasstroom uit financieringsactiviteiten		
Betaald dividend	-51.498	-47.631
Afwikkeling van financiële verplichtingen inzake put-opties minderheidsaandeelhouders en earn-out	-9.165	-1.548
In- en verkoop eigen aandelen t.b.v. aandelen- en optieregelingen	-7.833	-11.428
Opgenomen langlopende schulden	92.613	21.573
Mutatie kortlopend bancaire krediet	16.959	38.283
Netto-kasstroom uit financieringsactiviteiten (C)	<u><u>41.076</u></u>	<u><u>-751</u></u>
Netto toename in liquide middelen (A+B+C)	9.350	6.265
Omrekeningsverschillen	284	-4.233
Mutatie liquide middelen	<u>9.634</u>	<u>2.032</u>
Saldo liquide middelen per 1 januari ²⁾	<u>45.713</u>	<u>58.704</u>
Saldo liquide middelen per 30 juni ²⁾	<u><u>55.347</u></u>	<u><u>60.736</u></u>

1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'.

2) Op het saldo liquide middelen zijn de schulden aan kredietinstellingen gesaldeerd die onderdeel van een saldo- en rentecompensatie zijn.

Geconsolideerd overzicht van mutaties in het groepsvermogen

	Geplaatst aandelen kapitaal	Aglioreserve	Wettelijke reserves	Herwaarderingsreserve	Herwaarderung voor verkoop beschikbare fin. activa	Reserve omrekeningsverschillen	Hedging reserve	Algemene reserve	Onverdeelde winst	Totaal eigen vermogen	Minderheidsbelang derden	Totaal groepsvermogen
in duizenden euro's												
Stand per 1 januari 2017 voor IFRS 15 aanpassing	10.709	85.021	43.213	415	5.042	21.603	-2.593	324.883	85.707	574.000	8.520	582.520
Aanpassing voor IFRS 15								1.335		1.335		1.335
Stand per 1 januari 2017 na IFRS 15 aanpassing	10.709	85.021	43.213	415	5.042	21.603	-2.593	326.218	85.707	575.335	8.520	583.855
Nettoresultaat									42.788	42.788	491	43.279
Totaal van de niet-gerealiseerde resultaten					1.895	-9.208	1.472			-5.841	-21	-5.862
Gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten	0	0	0	0	1.895	-9.208	1.472	0	42.788	36.947	470	37.417
Bestemming resultaat voorgaand boekjaar								85.707	-85.707	0		0
Dividenduitkeringen								-46.239		-46.239	-1.116	-47.355
Dividenduitkeringen aan minderheidsaandeelhouders								-273		-273	-3	-276
Aandelen- en optieregelingen (IFRS 2)								1.352		1.352		1.352
Ingekochte aandelen tbv aandelen- en optieregelingen								-17.496		-17.496		-17.496
Verkochte aandelen tbv aandelen- en optieregelingen								6.068		6.068		6.068
Mutatie wettelijke reserve deelnemingen			-237					237		0		0
Geactiveerde ontwikkelingskosten			4.767					-4.767		0		0
Stand per 30 juni 2017	10.709	85.021	47.743	415	6.937	12.395	-1.121	350.807	42.788	555.694	7.871	563.565
Stand per 1 januari 2018 voor IFRS 9 aanpassing	10.709	85.021	55.133	188	0	9.224	2.441	345.340	86.301	594.357	8.440	602.797
Aanpassing voor IFRS 9								-812		-812		-812
Stand per 1 januari 2018 na IFRS 9	10.709	85.021	55.133	188	0	9.224	2.441	344.528	86.301	593.545	8.440	601.985
Nettoresultaat									54.815	54.815	103	54.918
Totaal van de niet-gerealiseerde resultaten						2.518	-4.627	-32		-2.141	-3	-2.144
Gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten	0	0	0	0	0	2.518	-4.627	-32	54.815	52.674	100	52.774
Bestemming resultaat voorgaand boekjaar								86.301	-86.301	0		0
Dividenduitkeringen								-50.434		-50.434		-50.434
Dividenduitkeringen aan minderheidsaandeelhouders								-1.054		-1.054	-10	-1.064
Verworven minderheidsbelang								7.346		7.346	-7.346	0
Aandelen- en optieregelingen (IFRS 2)								1.927		1.927		1.927
Ingekochte aandelen tbv aandelen- en optieregelingen								-13.458		-13.458		-13.458
Verkochte aandelen tbv aandelen- en optieregelingen								5.625		5.625		5.625
Mutatie wettelijke reserve deelnemingen			-49					49		0		0
Geactiveerde ontwikkelingskosten			4.497					-4.497		0		0
Stand per 30 juni 2018	10.709	85.021	59.581	188	0	11.742	-2.186	376.301	54.815	596.171	1.184	597.355

Toelichting op het tussentijds financieel verslag

1. Grondslagen voor financiële verslaggeving

De toegepaste grondslagen voor de waardering van activa en passiva en resultaatbepaling (hierna 'waarderingsgrondslagen') zijn gelijk aan de waarderingsgrondslagen die voor de geconsolideerde jaarrekening 2017 zijn toegepast, met uitzondering van de hierna beschreven nieuwe of gewijzigde standaarden en interpretaties die zijn geëffectueerd. De geconsolideerde jaarrekening is opgesteld in overeenstemming met International Financial Reporting Standards zoals aanvaard door de Europese Unie (EU-IFRS) en met artikel 2:362 lid 9 van het Burgerlijk Wetboek (BW).

Het halfjaarbericht is opgesteld in overeenstemming met IAS 34 Interim Financial Reporting. Het bevat niet alle informatie die is vereist voor een volledige jaarrekening en dient in combinatie met de geconsolideerde jaarrekening 2017 van de groep te worden gelezen.

2. Doorgevoerde nieuwe of gewijzigde standaarden en interpretaties

De volgende nieuwe standaarden zijn geëffectueerd per 1 januari 2018:

- IFRS 9 Financial Instruments
- IFRS 15 Revenues from Contracts with Customers

IFRS 9 *Financial Instruments* vervangt IAS 39 *Financial Instruments: Recognition and Measurement*. Door de toepassing van IFRS 9 is de waardering en presentatie van de financiële instrumenten veranderd en afhankelijk van hun contractuele kasstromen en het business-model op grond waarvan zij worden aangehouden. Door de vervanging van het 'incurred loss'-model door een zogenoemd 'expected credit loss'-model is de voorziening voor dubieuze debiteuren toegenomen. TKH past een risicomatrix toe, waarbij gebruik wordt gemaakt van historische kredietrisico-ervaring (indien nodig aangepast), om het verwachte kredietrisico op de handels-, overige vorderingen en contractactiva te schatten. De gewijzigde regels omtrent hedge accounting hebben geen invloed op de jaarrekening, omdat de huidige hedges waarvoor hedge accounting wordt toegepast ook onder IFRS 9 als effectief worden beschouwd. Hedges die in aanmerking komen voor hedge accounting in overeenstemming met IAS 39 en die ook onder de nieuwe standaard kwalificeren zijn beschouwd als een voortgezette hedge. TKH past IFRS 9 toe vanaf 1 januari 2018 zonder aanpassing van de vergelijkende cijfers.

IFRS 15 *Revenues from Contracts with Customers* vervangt de standaarden IAS 18 *Revenue*, IAS 11 *Construction Contracts* en gerelateerde interpretaties. IFRS 15 introduceert een vijf-stappen-model rondom de omzetverantwoording die voortvloeit uit contracten met klanten. IFRS 15 vereist de identificatie van de afzonderlijke prestatieverplichtingen (bijvoorbeeld verkoop en onderhoud) en de verdeling van de transactieprijs over de prestatieverplichtingen op basis van de individuele verkoopprijzen. Daarnaast is er een nieuwe bepaling omtrent de verantwoording van omzet over een periode geïntroduceerd. Dit heeft een impact op de timing en het bedrag van de opbrengsten die worden verantwoord. Voorts zijn er, met name in het geval van langlopende contracten, tal van nieuwe toelichtingen vereist, zoals de verplichting om de omzet te specificeren naar aard en oorsprong, alsmede tal van aansluitingen voor activa en verplichtingen die voortvloeien uit contracten.

De belangrijkste gevolgen voor TKH betreffen de volgende aspecten uit IFRS 15:

- Bepaalde producten en systemen zijn dermate klantspecifiek dat een alternatieve toepassing bij andere klanten niet mogelijk is en tegelijkertijd heeft TKH een afdwingbaar recht op betaling voor de geleverde prestatie, waardoor de omzet niet meer op één moment, maar over tijd verantwoord dient te worden. Deze aanpassing heeft voornamelijk betrekking op klantspecifieke kabels, kabelsystemen en machine vision-systemen.
- Optionele betalingskorting wordt onder IFRS 15 als onderdeel gezien van de transactieprijs. Waar dit nu wordt verantwoord op het moment dat de klant deze korting benut, dient deze korting eerder, namelijk bij de verantwoording van de omzet, in acht te worden genomen.
- Onder IFRS 15 kunnen indirecte kosten, zoals administratie- en managementkosten, geen deel uitmaken van de contractactiva, tenzij in het contract expliciet is vermeld dat het in rekening kan worden gebracht. Daarentegen worden de incrementele commissiekosten als

gevolg van het verkrijgen van een contract separaat gepresenteerd als contractkosten en geamortiseerd over de verwachte contractduur. Daarnaast moeten afval, bezettingsverliezen en inefficiënties voor zover abnormaal, worden behandeld als periodekosten, terwijl deze kosten voorheen werden toegerekend aan projecten. Deze aanpassingen leiden tot een herziening van de projectkosten en daardoor tot een lagere voortgangsperscentage en dus een uitgestelde winstneming.

TKH heeft de genoemde wijzigingen volledig retrospectief toegepast, waarbij de vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast. Daarbij is gebruik gemaakt van enkele praktische uitzonderingen. Voltooiden contracten zijn niet herzien indien deze (i) beginnen en eindigen in 2017 of (ii) voltooid zijn per 1 januari 2017.

De toepassing van IFRS 15 heeft geen materiële invloed op het eigen vermogen per 31 december 2017 en de resultaten over de eerste helft van 2017. De impact van IFRS 9 en IFRS 15 op de balans, het eigen vermogen en resultaat is hierna weergegeven.

Impact IFRS 15 op de geconsolideerde balans per 1 januari 2017

in duizenden euro's	<u>1-1-2017</u>	<u>IFRS 15</u>	<u>1-1-2017 aangepast</u>
Vaste activa			
Uitgestelde belastingvordering	20.768	604	21.372
Vlottende activa			
Vorraden	206.949	-13.346	193.603
Vorderingen	192.967	-156	192.811
Contract activa	100.568	4.809	105.377
Contract kosten	0	10.866	10.866
Groepsvermogen	582.520	1.335	583.855
Langlopende verplichtingen			
Uitgestelde belastingverplichting	52.660	1.442	54.102

Impact IFRS 15 op de geconsolideerde winst- en verliesrekening 1^e halfjaar 2017

	<u>1^e halfjaar 2017 gepubliceerd</u>	<u>IFRS 15</u>	<u>1^e halfjaar 2017 aangepast</u>
Totaal bedrijfsopbrengsten	725.180	355	725.535
Grond-, hulpstoffen, handelsproducten en uitbesteed werk	394.422	528	394.950
Toegevoegde waarde	330.758	-173	330.585
EBITA	70.897	-173	70.724
Resultaat voor belastingen	53.323	-173	53.150
Belastingen over het resultaat	9.898	-27	9.871
Nettoresultaat	43.425	-146	43.279

Impact IFRS 15 op de geconsolideerde balans per 31 december 2017 en impact IFRS 9 op de openingsbalans per 1 januari 2018

	<u>31-12-2017 gepubliceerd</u>	<u>IFRS 15</u>	<u>31-12-2017 aangepast</u>	<u>IFRS 9</u>	<u>1-1-2018 aangepast</u>
Vaste activa					
Uitgestelde belastingvordering	21.838	1.219	23.057	249	23.306
Vlottende activa					
Vorraden	233.626	-14.822	218.804		218.804
Vorderingen	217.377	-179	217.198	-1.061	216.137
Contract activa	86.803	2.859	89.662		89.662
Contract kosten		12.938	12.938		12.938
Groepsvermogen	602.512	285	602.797	-812	601.985
Langlopende verplichtingen					
Uitgestelde belastingverplichting	50.481	1.730	52.211		52.211

TKH heeft niet gekozen voor het eerder toepassen van IFRS 16 *Leases* waarvan de toepassing verplicht is voor boekjaren die beginnen op of na 1 januari 2019. Als gevolg van IFRS 16 moeten alle lease- en huurverplichtingen, zoals huurcontracten met betrekking tot vastgoed, met ingang van 1 januari 2019 op de balans worden opgenomen. Er geldt een vrijstelling voor leases van activa met een geringe waarde en voor leases met een korte looptijd. De winst- en verliesrekening verandert eveneens, omdat de verantwoording van kosten voor operationele leases onder de overige bedrijfskosten wordt vervangen door afschrijvingen en rentelasten. TKH heeft nog geen gedetailleerde berekening van de impact van IFRS 16 gemaakt, maar verwacht dat de vaste activa ('right-of-use assets') en leaseverplichtingen aanzienlijk zullen toenemen. Met de bankgroep is overeengekomen dat de wijzigingen op basis van IFRS 16 geen impact zullen hebben op de bankconvenant gedurende de looptijd van de huidige financiering.

3. Schattingen

De opstelling van de geconsolideerde halfjaarrekening vereist dat het management oordelen vormt en schattingen en veronderstellingen maakt die van invloed zijn op de toepassing van grondslagen voor financiële verslaggeving en de gerapporteerde waarde van activa en verplichtingen, en van baten en lasten. De daadwerkelijke uitkomsten kunnen afwijken van deze schattingen. De door het management gebruikte belangrijkste schattingsbronnen zijn gelijk aan de bronnen die zijn toegepast bij het opstellen van de geconsolideerde jaarrekening over het boekjaar 2017.

4. Maatschappelijk kapitaal

Het aantal uitstaande (certificaten van) aandelen per 31 december 2017 bedroeg 42.048.932. Vanwege het uitoefenen van optierechten en aandelenregelingen zijn gedurende het eerste halfjaar per saldo 54.275 (certificaten van) aandelen ingekocht. Per 30 juni 2018 bedraagt het aantal bij derden uitstaande (certificaten van) aandelen 41.994.657.

5. Dividend

Het dividend over 2017 werd tijdens de Algemene Vergadering 2018 vastgesteld op € 1,20 per (certificaat van) gewoon aandeel. Het dividend op de prioriteitsaandelen werd vastgesteld op € 0,05 per aandeel. In totaal werd in het eerste halfjaar 2018 € 50.434.000 dividend betaald en ten laste gebracht van de overige reserves (H1 2017: € 46.239.000).

6. Gesegmenteerde informatie

in duizenden euro's

	Telecom Solutions		Building Solutions		Industrial Solutions		Niet toerekenbaar		Totaal	
	H1 2018	H1 2017 ¹⁾	H1 2018	H1 2017 ¹⁾	H1 2018	H1 2017 ¹⁾	H1 2018	H1 2017 ¹⁾	H1 2018	H1 2017 ¹⁾
Bedrijfsopbrengsten	99.564	94.132	345.041	312.209	368.021	319.194			812.626	725.535
Segment EBITA ²⁾	15.777	11.153	34.427	26.901	51.663	40.561	-8.941	-7.891	92.926	70.724
Amortisatie	-566	-517	-13.786	-13.809	-4.253	-3.870	-12	-30	-18.617	-18.226
Bijz. waardeverminderingen ³⁾		114	-34	-97	-353	-139			-387	-122
Segment bedrijfsresultaat	15.211	10.750	20.607	12.995	47.057	36.552	-8.953	-7.921	73.922	52.376
Financiële baten en lasten									-3.930	-3.874
Resultaat deelnemingen									1.635	1.063
Waardeverandering financiële verplichting voor earn-out en put-opties minderheidsaandeelhouders									-98	3.585
Belastingen over resultaat									-16.611	-9.871
Nettoresultaat									54.918	43.279

- 1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van de retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'.
- 2) EBITA: Bedrijfsresultaat voor amortisatie en impairment van vaste activa.
- 3) De bijzondere waardeverminderingen betreffen bijzondere afwaarderingen op immateriële vaste activa (€ 0,4 miljoen).

7. Overzicht van nettowinst-definitie

in duizenden euro's

	1e halfjaar 2018	1e halfjaar 2017 ¹⁾
Nettoresultaat toerekenbaar aan aandeelhouders van de onderneming	54.815	42.788
Nettoresultaat toerekenbaar aan minderheidsaandeelhouders	103	491
Nettoresultaat	54.918	43.279
Amortisatie van aan acquisities gerelateerde immateriële vaste activa in het kader van voorlopige "purchase price allocations"	7.518	7.717
Belastingen over de amortisatie	-2.028	-2.073
Bijzondere waardeverminderingen	387	122
Waardeverandering financiële verplichtingen voor earn-out en put-opties minderheidsaandeelhouders	98	-3.585
Belasting effect over eenmalige baten en lasten	-25	-32
Nettoresultaat voor amortisatie en eenmalige baten en lasten	60.868	45.428
Minderheidsbelang derden in het resultaat	-103	-491
Gewone winst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders van de onderneming	60.765	44.937

- 1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van de retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'.

8. Acquisitie

Op 15 januari 2018 heeft TKH alle aandelen verworven van Akutron LLC, gevestigd in Kiev (Oekraïne). Akutron produceert medische en industriële kabelassemblages en aanverwante producten. De onderneming zal de productiecapaciteit van TKH met specifieke competenties op het gebied van assemblage versterken. De activiteiten van Akutron gaan onderdeel uitmaken van het TKH-subsegment industrial connectivity systems, binnen het business-segment Industrial Solutions. De onderneming realiseert een omzet van circa € 1 miljoen met 60 FTE.

9. Niet uit de balans blijkende verplichtingen

De niet uit de balans blijkende verplichtingen, zoals deze zijn opgenomen in de geconsolideerde jaarrekening 2017, zijn niet wezenlijk gewijzigd gedurende het eerste halfjaar 2018.

10. Gebeurtenissen na balansdatum

Er hebben zich na balansdatum geen gebeurtenissen voorgedaan die van wezenlijk belang zijn voor het inzicht in de afgelopen tussentijdse periode.

11. Risico's

In het jaarverslag 2017 zijn bepaalde risicocategorieën en risicofactoren uitgebreid beschreven die een (negatieve) invloed zouden kunnen hebben op TKH's financiële positie en resultaten. Op 30 juni 2018 zijn de risicocategorieën en risicofactoren opnieuw geanalyseerd en is geconcludeerd dat deze nog steeds van toepassing zijn.

12. Bestuursverklaring

Dit rapport bevat de halfjaarcijfers van TKH Group NV. De halfjaarcijfers voor de zes maanden eindigend op 30 juni 2018 bestaan uit de verkorte geconsolideerde halfjaarcijfers, het halfjaarverslag en de bestuursverklaring van de Raad van Bestuur van de vennootschap. Op de informatie in deze halfjaarcijfers is geen accountantscontrole toegepast. De verkorte geconsolideerde halfjaarcijfers bevatten niet alle informatie en bijlagen die vereist zijn voor een volledige jaarrekening en dienen in combinatie met de geconsolideerde jaarrekening per 31 december 2017 van TKH te worden gelezen.

De Raad van Bestuur van TKH Group NV verklaart hierbij dat, voor zover ons bekend, de halfjaarrekening een getrouw beeld geeft van de activa, de passiva, de financiële positie en de winst of het verlies van de vennootschap en de in de consolidatie opgenomen gelieerde ondernemingen en het halfjaarverslag een getrouw overzicht geeft van de informatie vereist krachtens art. 5:25d leden 8 en 9 van de Wet op het financieel toezicht.

13. Ondertekening van het halfjaarbericht

Haaksbergen, 14 augustus 2018

Raad van Bestuur
J.M.A. van der Lof MBA, *voorzitter*
E.D.H. de Lange MBA
H.J. Voortman Msc

Op de halfjaarcijfers is geen accountantscontrole toegepast.

Disclaimer

Statements included in this press release that are not historical facts (including any statements concerning investment objectives, other plans and objectives of management for future operations or economic performance, or assumptions or forecasts related thereto) are forward-looking statements. These statements are only predictions and are not guarantees. Actual events or the results of our operations could differ materially from those expressed or implied in the forward-looking statements. Forward-looking statements are typically identified by the use of terms such as "may," "will", "should", "expect", "could", "intend", "plan", "anticipate", "estimate", "believe", "continue", "predict", "potential" or the negative of such terms and other comparable terminology.

The forward-looking statements are based upon our current expectations, plans, estimates, assumptions and beliefs that involve numerous risks and uncertainties. Assumptions relating to the foregoing involve judgments with respect to, among other things, future economic, competitive and market conditions and future business decisions, all of which are difficult or impossible to predict accurately and many of which are beyond our control. Although we believe that the expectations reflected in such forward-looking statements are based on reasonable assumptions, our actual results and performance could differ materially from those set forth in the forward-looking statements.