

Persbericht - TKH Group N.V. (TKH)
Q4 en jaarcijfers 2018

Hoge autonome omzetgroei en sterke winststijging in 2018

Highlights Q4

- Stijging omzet met 11,3% naar € 428,7 miljoen, autonoom 10,2%.
- Stijging EBITA voor eenmalige lasten met 22,2% door kostenefficiëntie en productmix.
- ROS gestegen naar 12,0%.
- Stijging nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten met 28,4%.
- Succesvolle afronding acquisitie van Lakesight Technologies versterkt positie in verticale groeimarkten Machine Vision en Tunnel & Infra.

Highlights 2018

- Omzetstijging 9,8% naar € 1.630,8 miljoen, autonoom 9,4%.
- Hoge omzetgroei van 12,0% in verticale groeimarkten.
- Executie strategie goed op koers: sterke investeringsdiscipline heeft geleid tot verbeterde marktpositie.
- Aandeel innovaties in de omzet 20,8% biedt sterk fundament voor de toekomst.
- Stijging EBITA voor eenmalige lasten met 23,5% – stijging in alle segmenten.
- Stijging nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders met 26,7% naar € 121,1 miljoen – in lijn met eerder gecommuniceerde bandbreedte (€ 116 - € 122 miljoen).
- Dividendvoorstel: € 1,40 per (certificaat van) gewoon aandeel (2017: € 1,20).

Vierde kwartaalcijfers

(in mln. € tenzij anders vermeld)	Q4 2018	Q4 2017 ¹⁾	Vershil in %
Omzet	428,7	385,3	+ 11,3%
EBITA voor eenmalige lasten ²⁾	51,6	42,3	+ 22,2%
EBITA	51,6	37,7	+ 37,2%
Nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders ^{2,3,4)}	35,9	27,9	+ 28,4%
ROS	12,0%	11,0%	

Jaarcijfers

(in mln. € tenzij anders vermeld)	2018	2017 ¹⁾	Vershil in %
Omzet	1.630,8	1.484,8	+ 9,8%
EBITA voor eenmalige lasten ²⁾	184,6	149,4	+ 23,5%
EBITA	184,6	143,1	+ 29,0%
Nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders ^{2,3,4)}	121,1	95,6	+ 26,7%
Nettoresultaat	108,7	87,5	+ 24,2%
Nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders per gewoon aandeel (in €) ^{2,3,4)}	2,88	2,27	+ 26,8%
Nettowinst toerekenbaar aan aandeelhouders per gewoon aandeel (in €)	2,58	2,05	+ 25,9%
ROS	11,3%	10,1%	
ROCE	21,3%	19,7%	
Dividendvoorstel (in €)	1,40	1,20	

1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van de retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'.

2) De eenmalige lasten in 2017 betreffen herstructureringskosten van € 6,3 miljoen (Q4 2017: € 4,6 miljoen).

3) Voor een nadere specificatie wordt verwezen naar "Overzicht van alternatieve prestatie maatstaven", dat is opgenomen na de financiële overzichten.

4) Amortisatie van aan acquisities gerelateerde immateriële vaste activa (na belastingen).

Alexander van der Lof, CEO van technologiebedrijf TKH: *“In 2018 heeft onze strategie en focus geleid tot de eerder voorspelde verdere omzet- en winstgroei. Wederom komt meer dan 20% van onze omzet uit innovaties. Wel hadden we nog de nodige uitdagingen verbonden aan onze hoge innovatiegraad. Het is duidelijk dat onze focus op de verticale groeimarkten en kerntechnologieën hun vruchten hebben afgeworpen. Dit kwartaal was het beste kwartaal in het bestaan van TKH. Een duidelijk bewijs van de goede marktpositie en de innovatiekracht van TKH. We zijn goed op koers om onze middellange termijn doelstellingen te realiseren.”*

Voortgang realisatie doelstellingen en uitvoering strategie

TKH heeft succes geboekt met de focus op de vier kerntechnologieën en de zeven verticale groeimarkten. Met een sterke investeringsdiscipline is onze marktpositie in 2018 opnieuw verbeterd. Daarbij is vooral geïnvesteerd in voortgaande innovatie, versterking van de commerciële en technische organisatie en uitbreiding van productiecapaciteit:

- Medio 2018 is de productiecapaciteit voor 3D-smart sensortechnologie vergroot en is de commerciële organisatie verder uitgebouwd.
- In het vierde kwartaal is Lakesight Technologies geacquireerd, waarmee de positie van TKH in de verticale groeimarkten Machine Vision en Tunnel & Infra verder is versterkt. De eerste synergieprojecten zijn reeds opgestart en deze overname zal vanaf 2019 bijdragen aan de winst per aandeel van TKH.
- In december 2018 is de start-up Ognios GmbH (Salzburg, Oostenrijk) geacquireerd, dat een volgens de laatste technologie gecertificeerd mission critical communication-systeem heeft voor in het bijzonder de Marine & Offshore-markt.
- De assemblagefaciliteit voor medische en industriële kabelassemblages in de Oekraïne is gemoderniseerd en uitgebreid (industrial connectivity systems).
- In het derde kwartaal is in China een nieuwe fabriek voor hoogwaardige industriële kabelsystemen in gebruik genomen (industrial connectivity systems).
- De capaciteit in de fabriek voor bandenbouwsystemen in Polen is verdubbeld en eind 2018 opgeleverd (manufacturing systems).
- Eind 2018 is de uitbreiding van de glasvezelproductiecapaciteit in gang gezet, die medio 2019 gereed zal zijn (fibre network systems).

Wij zullen dit jaar verder bouwen op het sterke strategische fundament dat er staat. We blijven de focus houden op het creëren van een gezond rendement op alle investeringen die we in onze innovaties en groeibouwstenen in de afgelopen jaren hebben gedaan. Onze innovaties spelen goed in op de positieve trends voor investeringen in robotisering en een voortdurende behoefte naar vergroting van de productiviteit, efficiency, veiligheid en kwaliteit bij de gebruikers van onze technologieën in de verschillende marktsegmenten waarin wij opereren. In een aantal technologieën, zoals subsea-kabelsystemen en airfield ground lighting, zijn goede stappen gezet maar moet de materialisatie van de omzet en winst nog verder vorm krijgen.

De innovaties, investeringen en focus op de verticale groeimarkten met onze kerntechnologieën hebben in 2018 geleid tot de hoge organische en winstgevendende groei van de omzet, van 12,0% in de verticale groeimarkten en 7,4% in de overige markten. De innovaties die we de afgelopen jaren ontwikkeld hebben zijn duidelijk niet alleen binnen, maar ook buiten de verticale groeimarkten, succesvol. Hierdoor steeg de ROS van 10,1% in 2017 naar 11,3% over 2018.

Onze schaalgrootte zorgt voor meer efficiëntie, waardoor het mogelijk is om nog meer rendement te creëren met investeringen in R&D, in productiecapaciteit en in marktpositionering. Door alle genomen strategische stappen ligt de realisatie van onze doelstellingen om onze middellange termijn ROS-doelstelling van 12-13% en ROCE-doelstelling van 21-23% te behalen, goed op schema.

Financiële gang van zaken vierde kwartaal

De omzet in het vierde kwartaal 2018 steeg met € 43,4 miljoen (11,3%) naar € 428,7 miljoen (Q4 2017: € 385,3 miljoen). Lagere grondstofprijzen hadden een negatief effect van 1,1%, en valutakoersen hadden een negatief effect van 0,2% op de omzet. De acquisities hadden een bijdrage van 2,4%. Per saldo steeg de omzet autonoom met 10,2% ten opzichte van het vierde kwartaal in 2017. De omzet in Telecom Solutions daalde met 4,6% autonoom, terwijl autonome groei in Building Solutions 13,3% en in Industrial Solutions 11,4% bedroeg.

Het bedrijfsresultaat vóór amortisatie van immateriële activa en eenmalige baten en lasten (EBITA) steeg in het vierde kwartaal 2018 met 22,2% naar € 51,6 miljoen (Q4 2017: € 42,3 miljoen). Met name in Building Solutions steeg de EBITA aanzienlijk ten opzichte van het vierde kwartaal 2017, terwijl in Telecom Solutions de EBITA daalde. Door een hoger omzetriveau werd meer kostenefficiënt geopereerd en daalden de reguliere bedrijfskosten als percentage van de omzet. De ROS voor de TKH-groep kwam in het vierde kwartaal 2018 uit op 12,0% (Q4 2017: 11,0%).

De nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders steeg met 28,4% naar € 35,9 miljoen (Q4 2017: € 27,9 miljoen).

Financiële gang van zaken geheel 2018

De omzet steeg in 2018 met € 146,0 miljoen (9,8%) naar € 1.630,8 miljoen (2017: € 1.484,8 miljoen). Autonoom steeg de omzet met 9,4%. De bijdrage van acquisities in de omzet bedroeg 0,9%. Hogere grondstofprijzen hadden een positief effect van 0,1% op de omzet, valutakoersen hadden een negatief effect van 0,6%.

De autonome omzet binnen Telecom Solutions steeg in 2018 met 2,0%, binnen Building Solutions met 9,7%, en binnen Industrial Solutions met 11,4%.

De brutomarge steeg van 45,0% in 2017 naar 45,5% in 2018. Deze stijging werd veroorzaakt door een veranderende productmix en normalisatie van aanloop- en vervangingskosten voor nieuwe technologieën.

De bedrijfskosten stegen met 7,3% ten opzichte van 2017, met name door het hogere productieniveau. Tevens werd gedurende 2018 de productielocatie in Polen voor bandenbouwsystemen uitgebreid en een productielocatie in China voor hoogwaardige speciaalkabelsystemen in bedrijf gesteld. Daar staat tegenover dat er vorig jaar sprake was van hogere aanloopkosten voor nieuwe technologie en organisatieversterking. De R&D-uitgaven, waarvan 49,6% als ontwikkelingskosten werden geactiveerd (2017: 51,2%), stegen licht naar € 60,8 miljoen (2017: € 59,9 miljoen). Door acquisities stegen de kosten met 1,7%. Als percentage van de omzet daalden de bedrijfskosten van 34,9% in 2017 naar 34,1% in 2018. De afschrijvingen bedroegen € 27,9 miljoen en lagen daarmee € 3,1 miljoen boven het niveau van 2017 als gevolg van het hogere investeringsniveau in de afgelopen jaren.

Het bedrijfsresultaat voor amortisatie van immateriële activa en eenmalige baten en lasten (EBITA) steeg met 23,5% van € 149,4 miljoen in 2017 naar € 184,6 miljoen in 2018. De EBITA binnen Telecom, Building en Industrial Solutions namen respectievelijk met 8,7%, 29,8% en 21,2% toe. De ROS steeg naar 11,3% (2017: 10,1%).

De amortisatielast nam met € 3,8 miljoen toe tot € 40,3 miljoen, met name door de acquisitie van Lakesight Technologies en de hoge R&D-investeringen in de afgelopen jaren. Voorts werden bijzondere waardeverminderingen verantwoord van per saldo € 1,5 miljoen.

De financiële lasten daalden in 2018 met € 0,4 miljoen tot € 6,4 miljoen door het lagere renteniveau. Daarnaast was sprake van nadelige valuta-effecten van € 0,3 miljoen (2017: € 1,2 miljoen). Het resultaat uit overige deelnemingen verbeterde met € 0,9 miljoen.

Een gedeeltelijke vrijval van de voorziening voor 'earn-out'- en put-optieverplichtingen resulteerde in een bate van € 0,5 miljoen. In 2017 was sprake van een onbelaste bate van € 9,6 miljoen met name door de verkoop van het belang in Nedap en de schikking in de 'squeeze-out'-procedure met de voormalige minderheidsaandeelhouders van Augusta Technologie AG.

De belastingdruk over 2018 bedroeg 21,4% (2017: 18,9%). In 2017 werd de belastingdruk beïnvloed door relatief hoge onbelaste baten zoals hierboven beschreven. In 2018 hadden de fiscale R&D-faciliteiten, zoals de Nederlandse innovatieboxfaciliteit, een verlagend effect op de totale belastingdruk.

De nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders steeg in 2018 met 26,7% naar € 121,1 miljoen (2017: € 95,6 miljoen). De acquisitie van Lakesight Technologies had nog geen bijdrage in het resultaat, omdat de acquisitiekosten hoger waren dan de meegeconsolideerde resultaten over de relatief korte resterende periode in 2018. Het nettoresultaat over 2018 bedroeg € 108,7 miljoen (2017: € 87,5 miljoen). De winst per aandeel voor amortisatie en eenmalige baten en lasten bedroeg € 2,88 (2017: € 2,27). De gewone winst per aandeel bedroeg € 2,58 (2017: € 2,05).

De kasstroom uit operationele activiteiten bedroeg € 126,7 miljoen (2017: € 159,6 miljoen). Deze daling hangt met name samen met een toename van het werkkapitaal terwijl in 2017 nog sprake was van een afname. Ultimo 2018 steeg het werkkapitaal als percentage van de omzet naar 13,9% (2017: 11,4%), en blijft daarmee binnen de gestelde bandbreedte van 12-15%. De netto-investeringen in materiële vaste activa bedroegen in 2018 € 42,5 miljoen (2017: € 40,9 miljoen). Een groot deel hiervan is gerelateerd aan investeringen in de productielocaties. De investeringen in immateriële vaste activa, voornamelijk R&D, patenten, licenties en software, bleven met € 35,2 miljoen ongeveer gelijk (2017: € 35,1 miljoen). Voor acquisities werd € 116,2 miljoen (2017: € 5,8 miljoen) uitgegeven, waarvan het merendeel betrekking had op de acquisitie van Lakesight Technologies.

De solvabiliteit daalde naar 42,4% (2017: 47,0%) door stijging van het balanstotaal, door de dividenduitkering, acquisities en investeringen. De netto-bankschuld, berekend overeenkomstig de bankconvenanten, steeg ten opzichte van ultimo 2017 met € 168,8 miljoen tot € 326,6 miljoen ultimo 2018. De Net debt/EBITDA-ratio kwam uit op 1,5, waarmee TKH ruim binnen de met de banken overeengekomen financiële ratio opereert.

Het aantal personeelsleden (FTE) ultimo 2018 bedroeg 6.533 (2017: 5.900). Daarnaast waren er 496 (FTE) tijdelijke arbeidskrachten werkzaam bij TKH (2017: 522 FTE).

Ontwikkelingen per solutions-segment

Telecom Solutions

Binnen Telecom Solutions zijn de kerntechnologieën connectivity, vision & security en mission critical communication vertegenwoordigd. TKH ontwikkelt, produceert en levert systemen voor outdoor basisinfrastructuur voor telecom- en CATV-netwerken tot aan indoor home networking-toepassingen. De focus ligt hierbij op het leveren van systemen waarbij de klant volledig wordt ontzorgd door de systeemgaranties die worden verstrekt. Ongeveer 40% van het portfolio bestaat uit glasvezel- en koperkabel ten behoeve van verbindingen van knooppunt naar knooppunt. De overige 60%, bestaande uit componenten en systemen op het gebied van connectivity en randapparatuur, wordt hoofdzakelijk ingezet in de knooppunten van het netwerk.

Kengetallen

(in mln. € tenzij anders vermeld)	2018	2017	Vershil in %
Omzet	194,5	191,5	+ 1,6%
EBITA	28,1	25,9	+ 8,7%
ROS	14,5%	13,5%	

De omzet binnen het segment Telecom Solutions steeg met 1,6% naar € 194,5 miljoen. De omzet steeg autonoom met 2,0%, terwijl valutakoersen een negatief effect op de omzet hadden van 0,4%. De groei werd voornamelijk gerealiseerd in het subsegment fibre network systems.

De EBITA steeg met € 2,2 miljoen. De ROS verbeterde van 13,5% naar 14,5%.

Fibre network systems - glasvezel, glasvezelkabel, connectivity systemen en componenten, actieve randapparatuur – omzetaandeel 7,7%

De omzet steeg autonoom met 2,6%. De groei van de omzet in glasvezelnetwerksystemen werd met name gerealiseerd in Duitsland, Frankrijk en Polen. De ROS verbeterde in lijn met de omzet en door de hoge bezettingsgraad, verbeterde efficiency en toegenomen vraag naar complexe kabelspecificaties met hogere brutomarges. Hoewel er sprake is van een groeivertraging in China, is de wereldwijde vraag naar glasvezel nog onverminderd sterk. De beperkte beschikbaarheid van preforms, waaruit glasvezel wordt getrokken, remde onze groei in 2018. TKH zal in 2019 profiteren van de capaciteitsuitbreiding voor preforms bij haar joint venture-partner. Daarnaast breidt TKH haar glasvezelproductiecapaciteit verder uit. Deze extra capaciteit zal naar verwachting medio 2019 volledig beschikbaar zijn.

Indoor telecom & copper networks - home networking-systemen, breedband connectivity, IPTV-softwareoplossingen, koperkabel, connectivity-systemen en -componenten, actieve randapparatuur – omzetaandeel 4,3%

De omzet in dit subsegment steeg autonoom met 1,0% en werd voornamelijk gerealiseerd in het breedband connectivity-portfolio voor de Benelux. Door een betere productmix steeg de brutomarge.

Building Solutions

Binnen Building Solutions worden de kerntechnologieën vision & security, mission critical communication en connectivity met elkaar verbonden tot totaaloplossingen voor security- en communicatie-toepassingen binnen en rondom gebouwen, in medische toepassingen evenals voor inspectie, kwaliteits-, product- en procescontrole. Daarnaast wordt gefocust op efficiency-oplossingen voor het verkorten van doorlooptijden van het realiseren van installaties binnen gebouwen evenals op intelligente video-, mission critical communicatie-, evacuatie-, toegangs(controle)- en registratiesystemen voor een aantal specifieke sectoren, waaronder de zorg, parkeren, scheepsbouw en offshore, tunnels en vliegvelden.

Kengetallen

(in mln. € tenzij anders vermeld)	2018	2017 ¹⁾	Vershil in %
Omzet	703,7	636,2	+ 10,6%
EBITA voor eenmalige lasten ²⁾	67,8	52,3	+ 29,8%
ROS	9,6%	8,2%	

1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van de retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'.

2) De eenmalige lasten in 2017 betreffen herstructureringskosten van € 6,1 miljoen.

De omzet binnen het segment Building Solutions steeg met 10,6% naar € 703,7 miljoen. De autonome groei bedroeg 9,7%. Acquisities hadden een bijdrage van 2,0% in de groei. Valutakoersen hadden een negatief effect op de omzet van 1,2%. Hogere grondstofprijzen hadden een marginaal effect van 0,1% op de omzet.

De EBITA voor eenmalige lasten steeg met 29,8% naar € 67,8 miljoen. De aanloopkosten normaliseerden, met uitzondering van de subsea-kabelproductie en de ontwikkeling van het airfield ground lighting-portfolio. De ROS verbeterde dan ook van 8,2% in 2017 naar 9,6% in 2018.

Vision & security systems – visiontechnologie aan de hand van 2D- en 3D-smart sensor- en lasertechnologie, systemen voor CCTV, video/audio analyse en detectie, intercom, toegangscontrole en -registratie, centrale controlekamer integratie, zorgsystemen – omzetaandeel 23,8%

De omzet in dit subsegment steeg autonoom met 6,1%. Een belangrijk deel van de groei werd gerealiseerd in de verticale groeimarkten Parking en Tunnel & Infra. Binnen Parking groeide de omzet op het gebied van parkeer guidance-systemen, waarbij enkele grote projecten werden gewonnen.

In Machine Vision bleef de organische omzetgroei beperkt door terughoudendheid in investeringen in nieuwe productielijnen door fabrikanten van consumentenelektronica. Het segment 3D-smart sensortechnologie groeide door de nieuw geïntroduceerde systemen die goed aanslaan in de markt. Met het oog op het groeiperspectief is de productiecapaciteit gedurende het jaar fors verder uitgebreid wat in 2018 leidde tot extra kosten.

Door het vorig jaar ingezette programma voor verdere focus op kernactiviteiten en rendementsverbetering zijn enkele activiteiten binnen het security-segment beëindigd met een beperkte impact op de omzet.

Connectivity systems - speciaalkabel (-systemen) voor scheepsbouw, spoorwegen, infrastructuur, windenergie evenals installatie- en energiekabel voor nichemarkten, gestructureerde bekabelingsystemen en connectivity-systemen voor contactloze energie- en datadistributie – omzetaandeel 19,3%

De omzet in dit subsegment steeg autonoom met 14,2%. Deze groei werd in meerdere marktsegmenten gerealiseerd. Zo steeg het marktvolume in de bouw- en infrasector verder. Ook de omzet in datakabelsystemen groeide.

In Tunnel & Infra werd de groei gedragen door een toegenomen investeringsbehoefte voor energienetwerken in verband met alternatieve energievoorzieningen. Dit had een positief effect op de vraag naar energiekabels door netwerkbedrijven. Daarnaast werd groei gerealiseerd in airfield ground lighting ('AGL'). De nieuwe CEDD-technologie voor AGL, waarin diverse TKH-technologieën en -competenties worden geïntegreerd, werd succesvol toegepast in een aantal projecten.

Binnen Marine & Offshore was sprake van groei, mede door de ingebruikname van de nieuwe productiefaciliteit voor subsea-kabelsystemen. Daarnaast werd ook het marktaandeel in kabelsystemen voor de marine-industrie verder vergroot.

De kosten van de CEDD/AGL- en subsea-activiteiten lopen nog voor de baten uit.

Industrial Solutions

Binnen Industrial Solutions zijn de kerntechnologieën connectivity, vision & security en smart manufacturing vertegenwoordigd. TKH ontwikkelt, produceert en levert oplossingen van speciaalkabel, "plug and play"-kabelsystemen tot geïntegreerde systemen voor de productie van auto- en vrachtwagenbanden. De kennis op het gebied van automatisering van productieprocessen en het verbeteren van de betrouwbaarheid van productiesystemen geeft TKH onderscheidend vermogen om in te spelen op de wens van een aantal gespecialiseerde industriële sectoren zoals de bandenbouw-, robot-, medische en machinebouwindustrie, om de bouw van productiesystemen of modules in toenemende mate uit te besteden.

Kengetallen

(in mln. € tenzij anders vermeld)	2018	2017 ¹⁾	Vershil in %
Omzet	732,6	657,1	+ 11,5%
EBITA voor eenmalige baten en lasten ²⁾	105,7	87,2	+ 21,2%
ROS	14,4%	13,3%	

1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van de retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'.

2) De eenmalige lasten in 2017 betreffen herstructureringskosten van € 0,2 miljoen.

De omzet binnen het segment Industrial Solutions steeg met 11,5% naar € 732,6 miljoen. Acquisities hadden een bijdrage van 0,1% in de groei. Valutakoersen hadden een negatief effect van 0,1%. Door gemiddeld hogere grondstofprijzen steeg de omzet met 0,1%. Autonoom steeg de omzet met 11,4%.

De EBITA steeg met 21,2% als gevolg van een hogere omzet en productiebezetting. De ROS verbeterde naar 14,4% (2017: 13,3%).

Connectivity systems - speciaalkabelsystemen en modules voor de medische, robot-, de automotive en machinebouwindustrie – omzetaandeel 18,3%

De omzet steeg in dit subsegment autonoom met 11,4%. Een belangrijke groeimotor is de toenemende vraag naar robotisering en automatisering van industriële productieprocessen. Onze kabels en kabelsystemen spelen goed in op deze behoefte, waardoor de omzet toenam. Daarnaast werd een stijging van de omzet in speciaalkabelsystemen gerealiseerd binnen de medische industrie.

De investering in de nieuwe fabriek voor hoogwaardige industriële kabelsystemen in China is volgens plan verlopen en in het derde kwartaal van 2018 in gebruik genomen. Daarnaast is de faciliteit voor medische en industriële kabelassemblages in de Oekraïne gemoderniseerd en uitgebreid. Beide investeringen hebben in 2018 bijgedragen aan de gerealiseerde groei.

Manufacturing systems - geavanceerde bandenbouwproductiesystemen voor de auto- en truckbandenbouwindustrie, canwashers, testapparatuur, producthandlingsystemen voor de medische industrie en machinebesturingssystemen – omzetaandeel 26,6%

De omzet steeg met 11,5% autonoom. Deze stijging was het gevolg van de hoge orderintake in 2017 en de eerste helft van 2018, waardoor engineeringactiviteiten en productie op een hoger niveau lagen. De EBITA en ROS verbeterden, ondanks het nog immer grote aandeel engineering voor klanten binnen de top 5-bandenbouwers.

Een mooie bevestiging voor de kwaliteit van onze organisatie en positionering binnen de top 5-bandenbouwers is de in het tweede halfjaar ontvangen "best supplier"-award van zowel Michelin als Pirelli.

Over geheel 2018 bedroeg de orderintake € 334 miljoen (2017: € 346 miljoen). Vertraging in aangekondigde projecten in onder andere de USA hebben ertoe geleid dat de orderintake in 2018 licht lager uitkwam dan in het jaar ervoor. Het aandeel van de top 5-bandenbouwers in de orderintake is verder toegenomen. De orderintake uit China lag op een laag niveau en gezien de teruggelopen bezettingsgraad in de bandenbouwindustrie aldaar, is de verwachting dat daar het komende jaar geen verandering in komt.

Eind 2018 is de capaciteit in de fabriek in Polen verder uitgebreid, zodat meer ruimte is ontstaan voor beoogde groei en flexibiliteit in onze productielocaties, ook met het oog op de internationale handelstarieven.

Dividendvoorstel

Aan de Algemene Vergadering zal worden voorgesteld een dividend van € 1,40 uit te keren per (certificaat van) aandeel (2017: € 1,20). Op basis van de uitstaande aandelen ultimo 2018 bedraagt de pay out-ratio respectievelijk 48,6% van de nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders en 54,2% van de nettowinst toerekenbaar aan aandeelhouders. Voorgesteld wordt om het dividend in contanten ten laste van de reserves uit te keren. De betaalbaarstelling van het dividend vindt plaats op 13 mei 2019.

Berichtgeving TKH

TKH zal vanaf 2019 rapporteren op halfjaarbasis, wat beter aansluit op de langetermijn waardecreatie die wij nastreven. Gezien de schaalgrootte van de segmenten binnen TKH, zal tevens met ingang van 2019 de orderportefeuille conform de richtlijnen die hiervoor binnen IFRS gelden, van de gehele TKH-groep bekend worden gemaakt, in plaats van alleen de orderintake van het segment manufacturing systems, zoals tot nu toe het geval was.

Vooruitzichten

Wij verwachten, onvoorziene omstandigheden voorbehouden, de volgende ontwikkelingen per business-segment voor het jaar 2019.

Telecom Solutions

De investeringen in glasvezelnetwerken in Europa en China zullen naar verwachting verder toenemen. Doordat wij met name geïnvesteerd hebben in marktpenetratie in Europa, en hebben ingezet op capaciteitsuitbreidingen, verwachten we vanaf medio 2019 weer groei te kunnen realiseren. In de komende kwartalen zal blijken of de aangekondigde investeringsplannen van in China gevestigde telecombedrijven de huidige overcapaciteit zal verminderen. Als dit niet normaliseert, is de verwachting dat dit zich (uiteindelijk) zal vertalen in margedruk.

Building Solutions

De groei zal hoofdzakelijk in vision & security systems worden gerealiseerd. Met de acquisitie van Lakesight Technologies in het vierde kwartaal werd een breed portfolio van hoogwaardige vision-technologieën toegevoegd voor de industriële en mobiliteitsmarkt, waardoor groei wordt verwacht in het Machine Vision-segment. Ook verwachten we groei in Parking, met name door verdere marktpenetratie in Noord-Amerika en Europa met parkeermanagement-, guidance- en communicatiesystemen. Binnen het subsegment connectivity systems zal verdere groei gerealiseerd worden in het marktsegment Tunnel & Infra door de toegenomen investeringsbehoefte voor energienetwerken. De omzet voor subsea-kabelsystemen en airport-technologies (CEDD/AGL) zou nog beperkt kunnen zijn doordat pas vanaf het vierde kwartaal 2018 vol ingezet kon worden op het acquireren van nieuwe opdrachten.

Industrial Solutions

Binnen de industriële sector is enige terughoudendheid voor investeringen waar te nemen, wat binnen het subsegment connectivity systems een impact op de groeimogelijkheden heeft. Binnen het subsegment manufacturing systems wordt een beperkt negatief effect van de situatie in China verwacht op de orderintake, mede doordat het aandeel in de omzet in China gedurende 2018 al op een zeer laag niveau lag. Het orderboek is goed gevuld en de vooruitzichten voor de orderintake in het eerste halfjaar 2019 zijn, op basis van de aangekondigde projecten evenals de doorgeschoven investeringen vanuit 2018, goed.

Zoals gebruikelijk zal TKH bij de presentatie van de halfjaarcijfers in augustus 2019 een concrete verwachting uitspreken voor de winst voor geheel 2019.



Haaksbergen, 5 maart 2019

Raad van Bestuur

Voor nadere informatie: J.M.A. (Alexander) van der Lof MBA,
voorzitter Raad van Bestuur
tel. (053) 5732903
Internetsite: www.tkhgroup.com

De analistenbijeenkomst die op 5 maart 2019 om 13:00 uur plaatsvindt, is eveneens te volgen via video-webcast (www.tkhgroup.com).

Agenda

6 mei 2019	Algemene Vergadering van Aandeelhouders
7 mei 2018	Notering ex-dividend
8 mei 2019	Ex-dividend
9 mei 2019	Recorddatum
13 mei 2019	Betaalbaarstelling dividend
13 augustus 2019	Publicatie halfjaarcijfers 2019

Het TKH-jaarverslag 2018 wordt op 22 maart 2019 in digitale vorm gepubliceerd op de website van TKH (www.tkhgroup.com).

Profiel

Technologiebedrijf TKH Group NV (TKH) is een internationaal opererende groep ondernemingen die zich heeft gespecialiseerd in het ontwikkelen en leveren van innovatieve Telecom, Building en Industrial Solutions gebaseerd op vier kerntechnologieën.

Deze vier TKH kerntechnologieën -vision & security, mission critical communication, connectivity en smart manufacturing- worden met elkaar verbonden tot totaalsystemen in de drie business-segmenten. Binnen deze business-segmenten is er een sterke focus op zeven verticale groeimarkten -fibre optic networks, parking, care, tunnel & infra, marine & offshore, machine vision and tire building industry- waar de kerntechnologieën zijn gepositioneerd als one-stop-shop voor onze klanten. TKH streeft hierbij een vergaande synergie en samenwerking na tussen haar bedrijfsonderdelen.

TKH streeft naar sterke marktposities gebaseerd op haar innovatieve kerntechnologieën en dienstverlening. TKH is met haar bedrijven wereldwijd actief. De groei concentreert zich op Europa, Noord-Amerika en Azië. Over 2018 behaalde TKH met 6.533 medewerkers een omzet van € 1,6 miljard.

Geconsolideerde balans

In duizenden euro's	31-12-2018	31-12-2017 ¹⁾
Activa		
Vaste Activa		
Immateriële vaste activa	544.098	392.152
Materiële vaste activa	245.392	229.212
Vastgoedbeleggingen	251	251
Overige deelnemingen	12.047	10.566
Vorderingen	2.007	2.960
Uitgestelde belastingvordering	17.104	14.234
Totaal van de vaste activa	820.899	649.375
Vlottende activa		
Vorraden	254.963	218.805
Vorderingen	223.473	217.198
Contractactiva	140.135	94.606
Contractkosten	3.555	12.282
Te ontvangen vennootschapsbelasting	1.081	2.805
Liquide middelen ²⁾	83.180	87.719
Totaal van de vlottende activa	706.387	633.415
Totaal activa	1.527.286	1.282.790
Passiva		
Groepsvermogen		
Eigen vermogen	646.459	594.357
Minderheidsbelang derden	1.190	8.440
Totaal van het groepsvermogen	647.649	602.797
Langlopende verplichtingen		
Langlopende schulden	238.537	187.335
Uitgestelde belastingverplichting	60.398	43.388
Voorzieningen voor pensioenen	7.984	8.172
Financiële verplichtingen	588	2.890
Overige voorzieningen	5.217	4.955
Totaal van de langlopende verplichtingen	312.724	246.740
Kortlopende verplichtingen		
Schulden aan kredietinstellingen ²⁾	170.569	57.350
Handelsschulden en overige te betalen posten	314.613	286.348
Contractverplichtingen	57.032	60.267
Te betalen vennootschapsbelasting	6.924	5.762
Financiële verplichtingen	4.831	11.781
Overige voorzieningen	12.944	11.745
Totaal van de kortlopende verplichtingen	566.913	433.253
Totaal passiva	1.527.286	1.282.790

1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van de retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'.

2) Inclusief € 22,3 miljoen (2017: € 42,0 miljoen) liquide middelen die onderdeel zijn van een saldo- en rentecompensatiestelsel.

Geconsolideerde winst- en verliesrekening

In duizenden euro's	2018	2017 ¹⁾
Totaal bedrijfsopbrengsten	1.630.826	1.484.801
Grond-, hulpstoffen, handelsproducten en uitbesteed werk	889.603	816.460
Personeelskosten	380.770	353.791
Overige bedrijfskosten	147.961	146.637
Afschrijvingen	27.908	24.774
Amortisatie	40.313	36.466
Bijzondere waardeverminderingen	1.543	1.754
Totaal bedrijfslasten	1.488.098	1.379.882
Bedrijfsresultaat	142.728	104.919
Financiële baten	1.410	1.459
Financiële lasten	-7.843	-8.326
Koers- en omrekeningsverschillen	-291	-1.190
Resultaat overige deelnemingen	1.873	941
Resultaat uit voor verkoop beschikbare financiële activa		6.311
Waardeverandering verplichting voor squeeze-out, earn-out en put-opties minderheidsaandeelhouders	520	3.847
Resultaat voor belastingen	138.397	107.961
Belastingen over resultaat	29.661	20.431
Nettoresultaat	108.736	87.530
Toerekenbaar aan:		
Aandeelhouders van de vennootschap	108.551	86.302
Minderheidsbelang derden in het resultaat	185	1.228
	108.736	87.530
Winst per aandeel toerekenbaar aan aandeelhouders		
Gewone winst per aandeel (in €)	2,58	2,05
Verwaterde winst per aandeel (in €)	2,57	2,04
Gewone winst per aandeel voor amortisatie en eenmalige baten en lasten (in €) ²⁾	2,88	2,27
Gewone winst per aandeel voor amortisatie (in €) ²⁾	2,87	2,32

1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van de retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'.

2) Niet IFRS-verplichte toelichting.

Geconsolideerd overzicht van gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten

In duizenden euro's	2018	2017 ¹⁾
Nettoresultaat	108.736	87.530
Posten die mogelijk in de toekomst naar winst of verlies zullen worden overgeboekt (na belasting)		
Valuta-omrekeningsverschillen	-457	-11.926
Valuta-omrekeningsverschillen in overige deelnemingen	-149	-490
Effectief deel van veranderingen in reële waarde van kasstroomafdekkingen (na belastingen)	-5.903	5.034
Herwaardering van voor verkoop beschikbare financiële activa		795
Reclassificatie naar de winst- en verliesrekening van voor verkoop beschikbare financiële activa vanwege verkoop		-5.837
	-6.509	-12.424
Posten die in de toekomst niet naar winst of verlies zullen worden overgeboekt (na belasting)		
Actuariële winsten/(verliezen)	237	22
	237	22
Totaal van niet-gerealiseerde resultaten (na belasting)	-6.272	-12.402
Gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten over periode (na belasting)	102.464	75.128
Toerekenbaar aan:		
Aandeelhouders van de vennootschap	102.307	73.938
Minderheidsbelang derden	157	1.190
Gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten over periode (na belasting)	102.464	75.128

1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van de retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'.

Geconsolideerd overzicht van mutaties in het groepsvermogen

In duizenden euro's	Totaal eigen vermogen	Minderheidsbelang	Totaal groepsvermogen
Stand per 1 januari 2017 voor IFRS 15 aanpassing	574.000	8.520	582.520
Aanpassing voor IFRS 15	1.335		1.335
Stand per 1 januari 2017 na IFRS 15 aanpassing	575.335	8.520	583.855
Nettoresultaat	86.302	1.228	87.530
Reclassificatie naar de winst- en verliesrekening van voor verkoop beschikbare financiële activa vanwege verkoop	-5.837		-5.837
Totaal van de niet-gerealiseerde resultaten	-6.527	-38	-6.565
Gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten	73.938	1.190	75.128
Dividenduitkeringen	-46.237		-46.237
Dividenduitkeringen aan minderheidsaandeelhouders	-527	-1.284	-1.811
Verworven minderheidsbelang	-12	14	2
Aandelen- en optieregelingen (IFRS 2)	2.315		2.315
Ingekochte aandelen t.b.v. aandelen- en optieregelingen	-17.496		-17.496
Verkochte aandelen t.b.v. aandelen- en optieregelingen	7.041		7.041
Stand per 31 december 2017	594.357	8.440	602.797
Aanpassing voor IFRS 9	-812	-3	-815
Stand per 1 januari 2018 na IFRS 9 aanpassing	593.545	8.437	601.982
Nettoresultaat	108.551	185	108.736
Totaal van de niet-gerealiseerde resultaten	-6.244	-28	-6.272
Gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten	102.307	157	102.464
Dividenduitkeringen	-50.435	-58	-50.493
Dividenduitkeringen aan minderheidsaandeelhouders	-1.104		-1.104
Verworven minderheidsbelang	7.346	-7.346	0
Aandelen- en optieregelingen (IFRS 2)	2.303		2.303
Ingekochte aandelen t.b.v. aandelen- en optieregelingen	-13.482		-13.482
Verkochte aandelen t.b.v. aandelen- en optieregelingen	5.979		5.979
Stand per 31 december 2018	646.459	1.190	647.649

Geconsolideerd kasstroomoverzicht

In duizenden euro's	2018	2017 ¹⁾
Kasstroom uit operationele activiteiten		
Bedrijfsresultaat	142.728	104.919
Afschrijvingen, amortisatie en bijzondere waardeverminderingen	69.957	62.087
Aandelen- en optieregelingen niet resulterend in een kasstroom	2.303	2.315
Resultaat desinvesteringen	-193	292
Mutatie in voorzieningen	1.114	543
Mutatie in werkkapitaal	-55.169	26.104
Kasstroom uit bedrijfsoperaties	160.740	196.260
Ontvangen interest	1.410	1.461
Betaalde interest	-7.394	-8.091
Betaalde vennootschapsbelasting	-28.038	-30.044
Netto-kasstroom uit operationele activiteiten (A)	126.718	159.586
Kasstroom uit investeringsactiviteiten		
Dividend ontvangen van niet-geconsolideerde deelnemingen	243	634
Aflossing op verstrekte leningen	971	
Verstrekte leningen		-483
Investeringen in materiële vaste activa	-40.921	-44.118
Desinvesteringen in materiële vaste activa	894	1.000
Saldo van investeringen en desinvesteringen in vastgoedbeleggingen		1.240
Verkoop van voor verkoop beschikbare financiële activa		12.097
Verwerving van dochterondernemingen onder aftrek van verkregen liquide middelen	-116.229	-5.821
Verwerving van overige deelnemingen		-50
Investeringen in immateriële vaste activa	-35.218	-35.064
Desinvesteringen in immateriële vaste activa	33	226
Netto-kasstroom uit investeringsactiviteiten (B)	-190.227	-70.339
Kasstroom uit financieringsactiviteiten		
Betaald dividend	-51.597	-48.048
Afwikkeling van financiële verplichtingen inzake put-opties minderheidsaandeelhouders, earn-out en squeeze-out	-251	-4.664
Verwerving van minderheidsbelangen	-9.000	316
Inkoop eigen aandelen t.b.v. aandelen- en optieregelingen	-13.482	-17.496
Verkoop eigen aandelen t.b.v. aandelen- en optieregelingen	5.979	7.041
Opgenomen langlopende schulden	52.745	
Aflossingen van langlopende schulden		-27.158
(Aflossingen) / opgenomen overige langlopende schulden	-1.779	380
Mutatie kortlopend bancaire krediet	99.642	-11.537
Netto-kasstroom uit financieringsactiviteiten (C)	82.257	-101.166
Netto-toename/(afname) in liquide middelen (A+B+C)	18.748	-11.919
Omrekeningsverschillen	-3.556	-1.072
Mutatie liquide middelen	15.192	-12.991
Saldo liquide middelen per 1 januari	45.713	58.704
Saldo liquide middelen per 31 december	60.905	45.713

1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van de retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'.

Toelichting op de financiële overzichten

1. Grondslagen voor financiële verslaggeving

De verkorte financiële overzichten zijn opgesteld in overeenstemming met de door de Europese Commissie goedgekeurde International Financial Reporting Standards ("IFRS") die van toepassing zijn op 31 december 2018. De grondslagen voor waardering en resultaatbepaling en nadere toelichtingen zoals vereist onder IFRS zijn niet opgenomen bij de financiële overzichten. Voor een volledig inzicht dient dit persbericht te worden gelezen in samenhang met de jaarrekening 2018 van TKH Group NV.

2. IFRS 9 en 15

Per 1 januari 2018 zijn de standaarden IFRS 9 *Financial instruments* en IFRS 15 *Revenue from Contracts with Customers* van toepassing. TKH past IFRS 9 vanaf 1 januari 2018 toe zonder aanpassing van de vergelijkende cijfers. IFRS 15 is met terugwerkende kracht toegepast, waarbij de vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast. De impact van IFRS 15 op de geconsolideerde winst- en verliesrekening 2017 is als volgt:

In duizenden euro's	2017	Aanpassing voor IFRS 15	2017 aangepast
Totaal bedrijfsopbrengsten	1.484.456	345	1.484.801
Grond-, hulpstoffen, handelsproducten en uitbesteed werk	814.780	1.680	816.460
Personeelskosten	353.791		353.791
Overige bedrijfskosten	146.637		146.637
Afschrijvingen	24.774		24.774
Amortisatie	36.466		36.466
Bijzondere waardeverminderingen	1.754		1.754
Totaal bedrijfslasten	1.378.202	1.680	1.379.882
Bedrijfsresultaat	106.254	-1.335	104.919
Resultaat voor belastingen	109.296	-1.335	107.961
Belastingen over resultaat	20.744	-313	20.431
Nettoresultaat	88.552	-1.022	87.530
Geconsolideerd overzicht van gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten			
Gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten over periode (na belasting)	76.178	-1.050	75.128
Gewone winst per aandeel (in €)	2,08	-0,03	2,05
Verwaterde winst per aandeel (in €)	2,06	-0,02	2,04
Gewone winst per aandeel voor amortisatie en eenmalige baten en lasten (in €)	2,30	-0,03	2,27
Gewone winst per aandeel voor amortisatie (in €)	2,34	-0,02	2,32

De impact van IFRS 15 op de geconsolideerde balans per 31 december 2017 en de impact IFRS 9 op de openingsbalans per 1 januari 2018 is hierna opgenomen.

In duizenden euro's	31-12-2017	Aanpassing voor IFRS 15	Aangepaste balans 31-12-2017	Aanpassing voor IFRS 9	Aangepaste balans 1-1-2018
Activa					
Vaste Activa					
Uitgestelde belastingvordering	13.015	1.219	14.234	249	14.483
Viottende activa					
Voorraden	233.626	-14.821	218.805		218.805
Vorderingen	217.377	-179	217.198	-1.061	216.137
Onderhanden projecten in opdracht van derden	86.803	-86.803	0		0
Contractkosten		12.282	12.282		12.282
Contractactiva		94.606	94.606		94.606
Passiva					
Groepsvermogen					
Totaal van het groepsvermogen	602.512	285	602.797	-812	601.985
Langlopende verplichtingen					
Uitgestelde belastingverplichting	41.658	1.730	43.388		43.388
Kortlopende verplichtingen					
Onderhanden projecten in opdracht van derden	60.267	-60.267	0		0
Contractverplichtingen		60.267	60.267		60.267
Overige voorzieningen	7.456	4.289	11.745		11.745

3. Gesegmenteerde informatie

Operationele segmenten	Telecom Solutions		Building Solutions		Industrial Solutions		Niet toerekenbaar		Totaal	
	2018	2017 ¹⁾	2018	2017 ¹⁾	2018	2017 ¹⁾	2018	2017 ¹⁾	2018	2017 ¹⁾
<i>In duizenden euro's</i>										
Eerste halfjaar										
Bedrijfsopbrengsten	99.564	94.132	345.041	312.209	368.021	319.194			812.626	725.535
Segment EBITA	15.777	11.153	34.427	26.901	51.663	40.561	-8.941	-7.891	92.926	70.724
Eenmalige lasten										
Amortisatie	-566	-517	-13.786	-13.809	-4.253	-3.870	-12	-30	-18.617	-18.226
Bijz. waardeverminderingen		114	-34	-97	-353	-139			-387	-122
Segment bedrijfsresultaat	15.211	10.750	20.607	12.995	47.057	36.552	-8.953	-7.921	73.922	52.376
Tweede halfjaar										
Bedrijfsopbrengsten	94.965	97.313	358.635	324.035	364.600	337.918			818.200	759.266
Segment EBITA	12.362	14.730	33.410	25.376	54.077	46.680	-8.191	-8.067	91.658	78.719
Eenmalige lasten				-6.124		-180				-6.304
Amortisatie	-598	-662	-16.515	-13.290	-4.575	-4.288	-8		-21.696	-18.240
Bijz. waardeverminderingen	4	-3	-204	-1.315	-956	-314			-1.156	-1.632
Segment bedrijfsresultaat	11.768	14.065	16.691	4.647	48.546	41.898	-8.199	-8.067	68.806	52.543
Gehele jaar										
Bedrijfsopbrengsten	194.529	191.445	703.676	636.244	732.621	657.112			1.630.826	1.484.801
Segment EBITA	28.139	25.883	67.837	52.277	105.740	87.241	-17.132	-15.958	184.584	149.443
Eenmalige lasten				-6.124		-180				-6.304
Amortisatie	-1.164	-1.179	-30.301	-27.099	-8.828	-8.158	-20	-30	-40.313	-36.466
Bijz. waardeverminderingen	4	111	-238	-1.412	-1.309	-453			-1.543	-1.754
Segment bedrijfsresultaat	26.979	24.815	37.298	17.642	95.603	78.450	-17.152	-15.988	142.728	104.919

1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van de retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'.

4. Overzicht van alternatieve prestatemaatstaven

In duizenden euro's (tenzij anders vermeld)	2018	2017 ¹⁾
Gewogen gemiddeld aantal (certificaten van) aandelen (x 1.000)	42.010	42.057
Effect van aandelenopties (x 1.000)	293	340
Gewogen gemiddeld aantal (certificaten van) aandelen (verwaterd, x 1.000)	42.303	42.397
Nettoresultaat	108.736	87.530
Af: Minderheidsbelang derden in het resultaat	-185	-1.228
Winst toekomend aan de aandeelhouder	108.551	86.302
Nettoresultaat	108.736	87.530
Amortisatie van aan acquisitie gerelateerde immateriële vaste activa	16.318	15.246
Belastingen over de amortisatie	-4.413	-4.130
Winst voor amortisatie	120.641	98.646
Af: Minderheidsbelang derden in het resultaat	-185	-1.228
Winst voor amortisatie toekomend aan de aandeelhouders	120.456	97.418
Winst voor amortisatie	120.641	98.646
Herstructureringskosten		6.304
Eenmalige bate door verkoop van aandelen Nedap		-5.837
Bijzondere waardeverminderingen	1.543	1.754
Waardeverandering verplichting voor squeeze-out, earn-out en put-opties minderheidsaandeelhouders	-520	-3.847
Belastingeffect over eenmalige baten en lasten	-386	-2.015
Eenmalige belastinglast/(bate)		1.817
Winst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten	121.278	96.822
Af: Minderheidsbelang derden in het resultaat	-185	-1.228
Nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toekomend aan de aandeelhouders	121.093	95.594

1) De vergelijkende cijfers over 2017 zijn aangepast als gevolg van de retrospectieve toepassing van IFRS 15 'Revenue from contracts with customers'.

Overige toegepaste definities:

- Capital Employed: groepsvermogen plus langlopende schulden plus kortlopende schulden aan kredietinstellingen minus liquide middelen.
- EBITA: resultaat voor financiële baten en lasten, belastingen, bijzondere waardeverminderingen en amortisatie.
- EBITDA: resultaat voor financiële baten en lasten, belastingen, bijzondere waardeverminderingen, afschrijvingen en amortisatie.
- ROCE (Return On Capital Employed): zijnde de EBITA over de laatste twaalf maanden gedeeld door capital employed aan het begin van de periode plus capital employed aan het einde van de periode gedeeld door twee.
- ROS (Return On Sales): zijnde de EBITA gedeeld door de totale bedrijfsopbrengsten als percentage.
- Segment EBITA: Bedrijfsresultaat voor eenmalige baten en lasten plus amortisatie en impairment van immateriële vaste activa.
- Schuld leverage ratio (Nettoschuld/EBITDA): langlopende schulden plus kortlopende schulden aan kredietinstellingen minus liquide middelen gedeeld door de EBITDA.

5. Jaarverslag

De geconsolideerde balans, geconsolideerde winst- en verliesrekening, het geconsolideerde overzicht van gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten, geconsolideerd mutatieoverzicht van het eigen vermogen en geconsolideerd kasstroomoverzicht zoals opgenomen in dit persbericht zijn gebaseerd op de opgemaakte jaarrekening per 31 december 2018 die

krachtens wettelijke voorschriften nog niet is openbaar gemaakt. Deze stukken zullen uiterlijk 22 maart 2019 openbaar worden gemaakt. De jaarrekening wordt op 6 mei 2019 ter vaststelling aangeboden aan de Algemene Vergadering.

Ingevolge artikel 2:393 en 395 BW melden wij dat onze accountant Ernst & Young Accountants LLP bij de opgemaakte jaarrekening een goedkeurende controleverklaring heeft verstrekt gedateerd 4 maart 2019. Voor het inzicht dat is vereist voor een verantwoorde oordeelsvorming omtrent de financiële positie en de resultaten van TKH Group NV en voor een toereikend inzicht in de reikwijdte van de controle van Ernst & Young Accountants LLP dient dit persbericht te worden gelezen in samenhang met de jaarrekening waaraan dit persbericht is ontleend, alsmede met de door Ernst & Young Accountants LLP daarbij verstrekte controleverklaring. Op de opgenomen kwartaal- en halfjaarcijfers (bij de segmentinformatie) is geen accountantscontrole uitgevoerd.

Disclaimer

Statements included in this press release that are not historical facts (including any statements concerning investment objectives, other plans and objectives of management for future operations or economic performance, or assumptions or forecasts related thereto) are forward-looking statements. These statements are only predictions and are not guarantees. Actual events or the results of our operations could differ materially from those expressed or implied in the forward-looking statements. Forward-looking statements are typically identified by the use of terms such as "may," "will," "should," "expect," "could," "intend," "plan," "anticipate," "estimate," "believe," "continue," "predict," "potential" or the negative of such terms and other comparable terminology.

The forward-looking statements are based upon our current expectations, plans, estimates, assumptions and beliefs that involve numerous risks and uncertainties. Assumptions relating to the foregoing involve judgments with respect to, among other things, future economic, competitive and market conditions and future business decisions, all of which are difficult or impossible to predict accurately and many of which are beyond our control. Although we believe that the expectations reflected in such forward-looking statements are based on reasonable assumptions, our actual results and performance could differ materially from those set forth in the forward-looking statements.